

Sales Manager - Akquise (m/w/d) in Voll- oder Teilzeit



Du bist kommunikativ, offen und denkst kundenorientiert? Dann bist du bei DORUCON genau richtig: Wir sind auf Wachstumskurs und bauen unseren Vertrieb weiter aus.

Wer wir sind

Wir sind eine führende, deutschland- und europaweit tätige Unternehmensberatung mit Fokus auf Innovation, Finanzierung und Fördermittel. Zu unseren Kunden gehören innovative Unternehmen von groß bis klein, denen wir mit gezielter Innovationsförderung zu nachhaltigem Wachstum und Erfolg verhelfen. Unser Ziel ist es, Innovationspotenziale aufzudecken und diese auszuschöpfen.

Deine Mission

Als festes Teammitglied in unserem Vertrieb koordinierst und führst du Gespräche mit potenziellen Kunden und vereinbarst Termine mit und für Deine. Außerdem unterstützt du uns bei Folgendem:

- Du nimmst proaktiv Kontakt zu potenziellen Kunden auf, um neue Geschäftsbeziehungen zu entwickeln
- Du begeisterst Deine Gesprächspartner von unserer Dienstleistung

- Dabei pflegst du unser CRM-System, erstellst Angebote und hast deine Verkaufschancen stets im Blick

Das bringst Du mit

Dir sollte es Spaß machen neue Kontakte zu knüpfen und mit Menschen in Dialog zu treten. Du bist offen für neue Ideen und traust dich auch mal, neue Wege zu gehen. Dir fällt es leicht, Menschen von deinem Angebot zu überzeugen, gleichzeitig zeigst du ein hohes Maß an Interesse und Empathie. Außerdem bringst du mit:

- Abgeschlossene Ausbildung im kaufmännischen oder vertrieblichen Bereich und erste Vertriebserfahrung im B2B Bereich
- verhandlungssichere Deutsch- und gute Englischkenntnisse. Jede weitere Sprache ist ein Plus.
- eine kommunikative Persönlichkeit sowie ein hohes Maß an Eigeninitiative und Empathie

Deine Benefits

Krisensichere Anstellung | Beteiligung am Unternehmenserfolg | Umfangreiches Sozialleistungspaket | Einblicke in die innovativen Unternehmen Deutschlands | Jobbike | Ein junges, multidisziplinäres Team | Kontinuierliche Weiterbildungen | nach Einarbeitung mobiles Arbeiten möglich | Kostenlose Getränke | Agiles, wachsendes Unternehmen mit flachen Strukturen und vielen Möglichkeiten | Interne Coachings | Unterstützung für deinen Freizeit-Verein

Ist dein Wunsch nach einer neuen Perspektive weitergewachsen?

Dann bewirb Dich jetzt per E-Mail an: info@dorucon.de.

Deine Ansprechpartner ist Herr Dr. Jörg Rupp.

DORUCON – DR. RUPP CONSULTING GmbH

Ernst-Heckel-Str. 6A

66386 Sankt Ingbert, Germany

Tel: +49 681 976 898-10

www.dorucon.de

[Über Uns](#)

[LinkedIn](#)